

# En qué emprender depende de mí

Veo mucha gente que emprende de acuerdo con lo que a otros le ha dado resultados. Vemos un negocio y pensamos que como es exitoso también nosotros lo seremos. Pero, ¿qué hay por detrás de todo el éxito? Una o varias personas.

Un negocio no es exitoso por casualidad, sino que existen causas que lo hacen ser un éxito. Esas causas dependen de la o las personas que lo emprenden.

Cuatro factores principales debemos analizar si queremos emprender y ser exitosos:

- **Conocimiento:** Quien emprende en lo que sabe tiene una ventaja. Es la diferencia fundamental. Si sé de ferreterías o de restaurantes, es más probable que lleve un negocio de esa índole a ser exitoso. ¿Y si no sé? Primero aprende. Hacerlo dentro de tu propio emprendimiento sale caro... hasta lleva a la bancarrota.
- **Pasión:** Las personas exitosas son apasionadas por lo que hacen. Al dueño del restaurante se le ve atendiendo su negocio. Viendo si los clientes están felices en el lugar, con la comida y la atención. Es más, no es que les apasiona el restaurante, les apasiona lo que hagan. Y eligen hacer lo que más les apasiona.
- **Necesidades del mercado:** Un negocio debe cubrir necesidades existentes. Debemos entender cuáles son esas necesidades, saber qué tipos de necesidades existen. Un restaurante cubre las necesidades de alimentación, otro las de socializar, otro las de reconocimiento y hasta existen los que uno va porque se lo merece, estos cubren las de autorrealización. Entender que esas necesidades existen en los clientes que quiero atraer a mi negocio, es lo principal.
- **Poder adquisitivo:** Mis clientes me deben poder pagar. Ya sea que le vendo comida, o algo para ver o donde ser visto. Si no pagarían por mi servicio, no será nunca un negocio rentable.

Si quieres emprender o ya tienes un emprendimiento, mira estas variables y acomódalas a tu idea. Así tendrás la base de un éxito sustentable.

**Diego A. Sosa Sosa**

Consultor, Conferencista y Escritor

